



Postes Commerciaux (H/F)



Notre client est une entreprise créée il y a 8 ans par son PDG actuel. Elle figure parmi les grands leaders de l'Affichage « papier, Digital, Numérique, Mobilier Urbain et Communication permanente » dans son secteur et ne cesse d'être en pleine expansion sur toute l'Occitanie, de Perpignan à Biarritz.

Son axe de développement se situe aujourd'hui avec une priorité sur les départements 66 & 11.

Sa philosophie est de proposer des emplacements de très grande qualité et haut de gamme, dans des formats de 2, 4 et 8 m² fixe, mobile, digital & numérique.

Pour accroître son développement, elle renforce aujourd'hui sa jeune équipe commerciale déjà en place, et **recrute 3 nouveaux Commerciaux-les**.

Rattachés-es au Directeur Commercial pour les principales missions affectées à la fonction, ils-elles auront une connaissance approfondie, principalement du Département 66, voir 11.

- Vous devrez prospecter vos futurs clients selon les cibles définies avec la Direction Commerciale et les fidéliser pour créer votre propre portefeuille en développant ces opportunités et en étant avant tout, force de proposition.
- Vous travaillerez en totale cohésion avec le graphiste, pour définir les maquettes.
- Vous développerez le parc par les contrats de location chez les futurs bailleurs.
- Vous accompagnerez sur le terrain, l'artisan en charge des montages chez les bailleurs du « Privé/Public ».
- Vous suivrez les budgets alloués et vous assurerez le bon déroulement des opérations, analyserez et présenterez les retours aux clients.
- Vous assurez le reporting interne selon les règles en vigueur dans la société.

De préférence avec un Bac +2 en poche, vous avez une expérience réussie d'au moins 2 à 3 ans minimum dans la fonction commerciale, et idéalement acquise de préférence dans le secteur (Publicité, Affichage, Média, Transport, Presse gratuite...), et vous maîtrisez les outils informatiques à minima de base.

Vos qualités sont :

- Esprit d'équipe,
- Esprit de conquête,
- Force de propositions,
- Disponibilité,
- Autonomie,
- Imagination,
- Sens du contact inné,
- Excellent relationnel...



Vous êtes intérieurement volontaire pour vous impliquer au sein d'une très belle entreprise familiale, avec une réelle aventure humaine, avec de vraies professionnelles reconnues, et dans un secteur en pleine expansion qui demain vous offrira dans cette entreprise, de belles opportunités de progression.

La rémunération :

La rémunération très motivante intègre un fixe et une part variable (% + Primes).

Vous bénéficierez d'une Mutuelle et de tous les Outils d'aide à la vente, avec

« PC portable, téléphone, véhicule (après période d'essai), avance sur frais

et remboursement des frais sur justificatifs et sur la base des critères de l'entreprise ».

Les candidat-es présélectionné-es par le Cabinet suite à l'étude de leur CV, auront un premier entretien téléphonique de 30 mns, suivis d'entretiens et de tests en échanges directs d'une heure avec le dirigeant recruteur du Cabinet de recrutement, avant d'être sélectionné-es et reçu-es par notre client.



NEW START CONSULTING ®

Cabinet spécialiste du Recrutement, Intégration, Audit, Formation, Organisation & Performances, Développement Commercial et Managérial.



Datadock
Organisme
Référence